

Danmark har virksomhederne

En analyse af potentielle børskandidater i Danmark 2026–2030

Danmark rummer et stærkt og bredt felt af mere end 50 potentielle børskandidater, der spænder på tværs af brancher, ejerskabsformer og størrelser. Spørgsmålet er ikke, om potentialet findes – men om Danmark formår at skabe de rammer, der gør børsen til en reel og attraktiv vækstvej for danske virksomheder.





Danmark har virksomhederne

En analyse af potentielle børskandidater i Danmark 2026–2030

Danmark rummer et stærkt og bredt felt af mere end 50 potentielle børskandidater, der spænder på tværs af brancher, ejerskabsformer og størrelser. Spørgsmålet er ikke, om potentialet findes – men om Danmark formår at skabe de rammer, der gør børsen til en reel og attraktiv vækstvej for danske virksomheder.

Analysen er udarbejdet af FBV - Foreningen af Børsnoterede Virksomheder. Arbejdet med analysen er afsluttet i april 2026. Det er tilladt at citere fra analysen med tydelig henvisning til Foreningen af Børsnoterede Virksomheder.

Henvendelser angående analysen kan ske til:

Adm. direktør Thomas Black-Petersen på 22 21 22 11 eller thomas@fbv.dk.



Forord

Danmark har et stærkt og mangfoldigt erhvervsliv. Hver dag vokser nye virksomheder frem med ambitioner om at skalere, internationalisere og udvikle løsninger, der skaber værdi, arbejdspladser og ny konkurrencekraft. Men når virksomheder når et punkt, hvor de får behov for mere kapital, står de samtidig over for et strategisk valg: Hvor skal kapitalen komme fra, og hvad betyder det valg for virksomhedens fremtidige forankring?

Det er baggrunden for denne analyse.

Analysen peger på en central pointe: Manglen på børsnoteringer i Danmark skyldes ikke mangel på virksomheder med potentiale, men i højere grad de rammer, som virksomheder og investorer møder i det danske kapitalmarked.

Med denne analyse ønsker Foreningen af Børsnoterede Virksomheder (FBV) at rette blikket mod det felt af danske virksomheder, der kan være potentielle børsnoteringskandidater i perioden 2026–2030. Analysen er ikke en forudsigtelse af, hvilke virksomheder der konkret vil gå på børsen eller ender med at blive børsnoteret. Den omfatter også virksomheder, som kan være børsrelevante på grund af størrelse, modenhed og markedsposition, uden nødvendigvis at have et aktuelt kapitalbehov eller en konkret ambition om børsnotering. Den skal heller ikke læses som en udtømmende kortlægning, da nye virksomheder kan udvikle sig markant frem mod 2030, ligesom relevante virksomheder kan være overset. Analysen skal ses som et kvalificeret bud på, hvor i dansk erhvervsliv næste generation af børsnoterede virksomheder kan komme fra, hvis de rette virksomheder, investorer og rammevilkår møder hinanden på det rette tidspunkt.

Vi kan allerede nu godt afsløre: Potentialet findes!

God læselyst!

Henriette Kinnunen

Bestyrelsesleder

Thomas Black-Petersen

Adm. direktør

Marie Louise Thorstensen

Chefkonsulent



Indhold

Forord	3
Hvorfor børsen betyder mere, end mange ofte tror?	5
Hvad er en børsnotering (IPO)?	5
Potentialt findes – spørgsmålet er, om vi griber det.....	6
Analysens hovedkonklusioner	7
54 potentielle børs kandidater 2026-2030	8
De 7 helt store favoritter.....	8
Kandidatfeltet i tal	9
Børs kandidatlisten	14
Når potentialt skal blive til børsnoteringer	21
Metode	23

Hvorfor børsen betyder mere, end mange ofte tror?

Analysen af potentielle børskandidater er vigtig, fordi børsmarkedet spiller en større rolle, end den offentlige debat ofte afspejler. En børsnøttering er ikke blot et finansielt-teknisk valg. Det er også et valg om ejerskab, adgang til kapital, transparens og langsigtet forankring.

Et velfungerende børsmarked gør det muligt for virksomheder at rejse kapital og samtidig bevare ejerskab, beslutningskraft og arbejdspladser i Danmark. Når børsen fungerer som en attraktiv kapitalvej, kan flere virksomheder tage næste udviklingstrin uden nødvendigvis at skulle sælge virksomheden til udenlandske ejere eller flytte centrale dele af forretningen ud af landet.

Udviklingen i Danmark peger imidlertid i den modsatte retning. Ved indgangen til 2026 er der gået mere end 1.000 dage siden den seneste danske børsnøttering.¹ Samtidig er antallet af selskaber på den danske hovedbørs faldet fra 204 i 2007 til 114 i slutningen af 2025.² Derudover giver et stærkt og velfungerende børsmarked flere danskere mulighed for at investere i danske virksomheder og få del i den værdiskabelse, der hver dag bliver skabt i dansk erhvervsliv. Børsen er derfor ikke alene en kapitalvej, men også en ramme for bredere og mere demokratiseret ejerskab samt en stærkere dansk investorkultur. Børsnøttering er altså langt mere end et spørgsmål om finansiering. Det handler også om forankring, langsigtet værdiskabelse og om at sikre, at flere danske virksomheder kan vokse videre med udgangspunkt i Danmark.

Hvad er en børsnøttering (IPO)?

En børsnøttering – også kaldet en IPO (Initial Public Offering) – er den proces, hvor et privat selskab for første gang udbyder sine aktier til offentlig handel på et børsmarked, eksempelvis Nasdaq Copenhagen eller Nasdaq First North.

Det primære formål er at rejse kapital. Ved at sælge aktier til offentligheden får virksomheden tilført nye midler, som eksempelvis kan bruges til vækst, skalering, opkøb eller tilbagebetaling af gæld. Samtidig får eksisterende ejere mulighed for samtidig eller senere at realisere deres investering. Processen indebærer typisk, at virksomheden hyrer investeringsbanker, som hjælper med at fastsætte udbudsprisen og udarbejde et prospekt med detaljerede oplysninger om økonomi og risici.

En børsnøttering øger virksomhedens synlighed og troværdighed, men medfører også skærpede krav om åbenhed og løbende regnskabsaflæggelse.

¹ Seneste danske IPO var Gubra den 30. marts 2023. Der var en mindre notering i oktober 2025 på den svenske Spotlight Stock Market, men det var ikke en klassisk dansk IPO på Nasdaq Copenhagen.

² FBV (2026): 'Børsmarkedets fremtid - Anbefalinger til en børsmarkedsreform', Delrapport 1 af 3



Potentialet findes – spørgsmålet er, om vi griber det

Analysen viser, at Danmark rummer et betydeligt felt af virksomheder med størrelse, modenhed og markedsposition, som gør børsmarkedet relevant i de kommende år.

De 54 virksomheder i kandidatfeltet udgør godt en tredjedel af det nuværende danske børsmarked, som ved udgangen af 2025 bestod af 114 selskaber på hovedbørsen og 28 på First North.³ Det understreger, at analysen peger på et bredt og reelt potentiale i dansk erhvervsliv.

Dette potentiale bliver i dag kun i begrænset omfang omsat til faktiske børsnoteringer. Samtidig halter Danmark efter de øvrige nordiske lande, når det gælder nye IPO'er og valget af børsen som kapitalvej.⁴

Analysen skal derfor læses som mere end en liste. Den peger på, at Danmark har virksomhederne. Det er virksomheder, der allerede skaber vækst, innovation og arbejdspladser, og som i de kommende år kan få behov for kapital til at skalere yderligere. Spørgsmålet er hvordan vi sikrer, at det er attraktivt for flere af dem at fortsætte deres vækstrejse med udgangspunkt i Danmark.

Det er i sidste ende analysens vigtigste pointe.

³ Nasdaq Copenhagen: <https://www.nasdaq.com/solutions/european-markets/copenhagen>

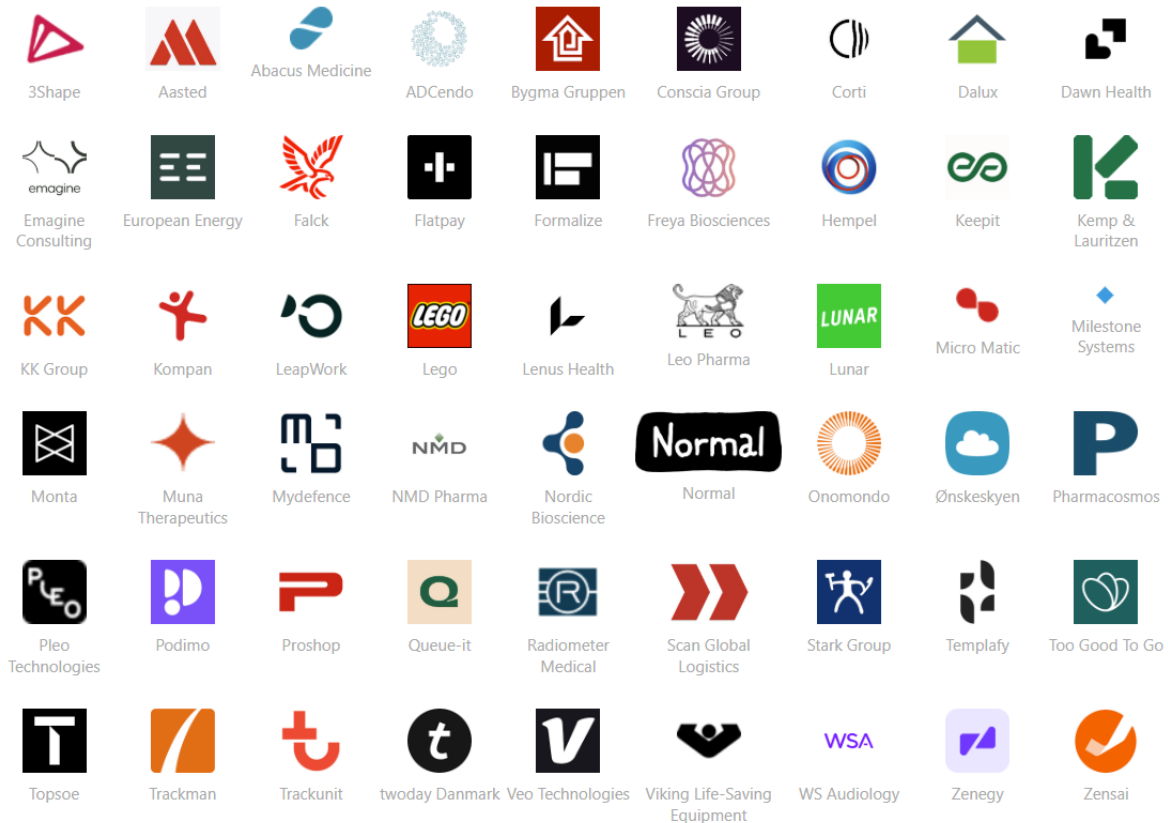
⁴ FBV (2026): 'Børsmarkedets fremtid – Anbefalinger til en børsmarkedsreform', Delrapport 1 af 3

Analysens hovedkonklusioner

- ▶ Danmark rummer et bredt felt af potentielle børskandidater frem mod 2030 på tværs af brancher, ejerskabsformer, geografi og virksomhedsstørrelser, hvilket peger på, at potentialet for fremtidige børsnoteringer er bredere, end den offentlige debat ofte antager.
- ▶ På trods af dette potentiale har Danmark i de senere år haft meget få nye børsnoteringer, og børsen anvendes i dag kun i begrænset omfang som kapitalvej sammenlignet med andre nordiske lande.
- ▶ Børsen er en stærk kapitalvej for virksomheder, der vil rejse kapital til videre vækst og samtidig bevare ejerskab, beslutningskraft og forankring i Danmark.
- ▶ En børsnotering handler derfor ikke kun om den enkelte virksomhed, men også om at fastholde arbejdspladser, skatteindtægter, knowhow og langsigtet værdiskabelse i Danmark.
- ▶ Hvis flere virksomheder skal opleve børsen som en attraktiv kapitalvej, kræver det mere aktiv dansk kapital i markedet, en stærkere investorkultur samt konkurrencedygtige vilkår omkring børsen.
- ▶ Et stærkere børsmarked kan gøre det lettere for flere danske virksomheder at vokse videre med base i Danmark og samtidig styrke deres synlighed, troværdighed og adgang til nye markeder, investorer og samarbejdspartnere.

54 potentielle børskandidater 2026-2030

Nedenfor fremgår de virksomheder, der indgår i analysens kandidatfelt. Oversigten skal ikke læses som en rangering eller en forudsigtelse af konkrete børsnoteringer, men som et samlet billede af virksomheder, der ud fra analysens metode og ekspertinput kan være relevante at se på som potentielle børskandidater frem mod 2030.



De 7 helt store favoritter

Der er syv virksomheder som mindst 70 pct. af de rådgivere, der har bidraget til analysen, har peget på som potentielle børskandidater. Fra fintech-virksomheden Pleo med lidt under 1.000 ansatte til Falck med over 6.000 ansatte.



Kandidatfeltet i tal

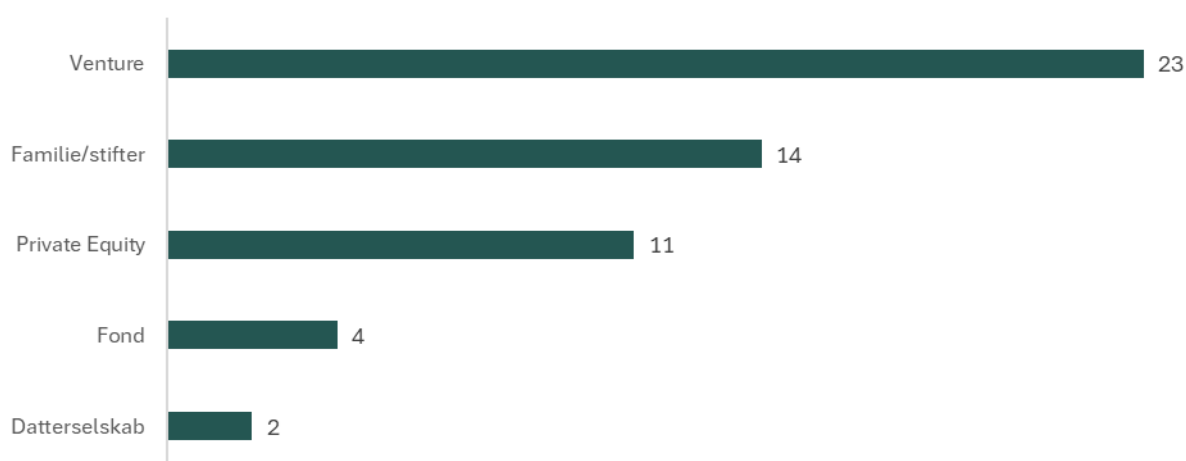
Her zoomer vi ind på, hvordan feltet af de 54 potentielle IPO-kandidater faktisk ser ud. Feltet belyses på tværs af en række karakteristika, herunder brancher, ejerskabsformer, geografi, antal ansatte og omsætning. Formålet er at give et mere konkret billede af børskandidatfeltets sammensætning og af de mønstre, der kendetegner de virksomheder, som indgår i analysen.

IPO-kandidaterne spænder bredt i ejerskab

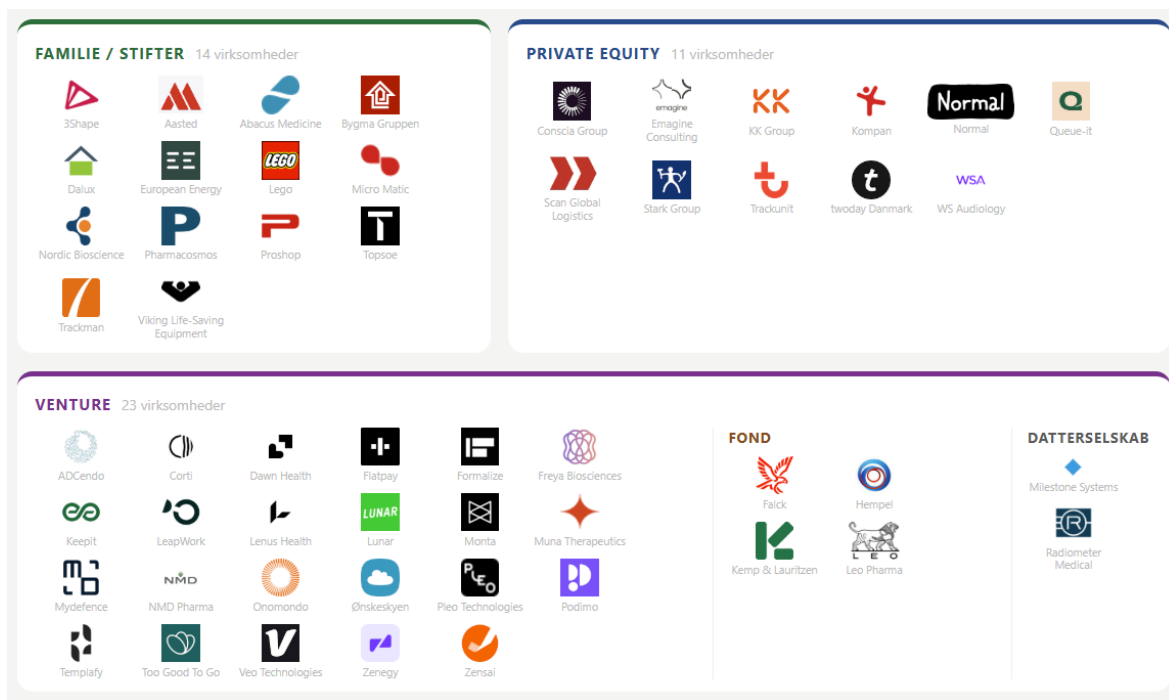
En vigtig pointe i en dansk sammenhæng er, at det danske erhvervsliv er kendetegnet ved flere stærke ejerskabsformer side om side. Danmark har en lang tradition for både familie- og stifter-ejede virksomheder, fondsejede virksomheder, private equity-ejede virksomheder og venture-backed vækstvirksomheder. Netop denne bredde afspejler sig også i feltet af potentielle danske børskandidater frem mod 2030, hvor godt halvdelen af virksomhederne er venture-backed, hver fjerde er familie- og stifter-ejede, hver femte er private equity-ejede mens nogle stykker er fondsejede eller datterselskaber.

Det understreger, at børsnoteringer kan være en relevant kapitalvej på tværs af forskellige ejerskabsformer og udviklingsfaser. For fondsejede virksomheder kan børsen være en måde at kombinere langsigtet ejerskab med adgang til kapital og en bredere ejerkreds. For familie- og stifter-ejede virksomheder kan en børsnotering være en vej til at rejse kapital og professionalisere virksomheden yderligere, uden nødvendigvis at give afkald på den strategiske retning. For private equity-ejede virksomheder kan en børsnotering være et naturligt næste skridt i virksomhedens udvikling, mens venture-backed virksomheder ofte vil se børsen som en mulig vej til at rejse vækstkapital og udvide ejerkredsen.

IPO-pipelinen spænder bredt på tværs af ejerskabsformer



Figur 1 Virksomhederne fordelt på ejerskabsformer. Bemærk, at nogle virksomheder har en kombination af flere ejerskabsformer.



Teknologi- og industrivirksomheder dominerer kandidatfeltet

De potentielle IPO-kandidater er særligt koncentreret inden for teknologi og industri, hvilket peger på, at det især er skalerbare og vækstorienterede virksomheder, der udgør det nuværende kandidatfelt. Samtidig peger fordelingen på, at der også er potentielle børskandidater i andre dele af erhvervslivet, om end i mere begrænset omfang.

Godt halvdelen af virksomhederne ligger inden for branchekoden 'Information og kommunikation', der bl.a. dækker software- og SaaS-virksomheder, it-services, digital infrastruktur og telekommunikation, mens omkring en fjerdedel er industrivirksomheder.

Teknologi og industri fylder mest blandt de potentielle IPO-kandidater



Figur 2 Virksomheder fordelt på hovedbrancher (DB07-koder fra CVR).

Hovedstaden samler langt størstedelen af IPO-kandidaterne

De potentielle IPO-kandidater er geografisk koncentreret i Region Hovedstaden. Med knap tre ud af fire virksomheder er der tale om en markant overvægt, mens de øvrige kandidater fordeler sig mere spredt på tværs af landet, særligt i Midtjylland.

Koncentrationen i hovedstadsområdet afspejler i høj grad tilstedeværelsen af stærke vækstmiljøer, kapital og rådgivningskompetencer, som typisk er centrale for virksomheder, der når et modenhedsniveau, hvor en børsnotering kan være en relevant mulighed.

Samtidig hænger koncentrationen tæt sammen med branchestrukturen i kandidatfeltet. En stor del af de identificerede børskandidater opererer inden for hovedbranchen 'Information og Kommunikation', som i sig selv er stærkt koncentreret i hovedstadsområdet. Ifølge Danmarks Statistik er ca. 57 pct. af virksomhederne i denne branche placeret i Region Hovedstaden.⁵ I analysen udgør virksomheder inden for information og kommunikation 39 ud af 54 identificerede kandidater, hvilket bidrager væsentligt til den samlede geografiske koncentration. Koncentrationen er således ikke alene et udtryk for, hvor kapital og rådgivere er placeret, men også for hvor de mest IPO-relevante brancher er geografisk forankret.

På trods af overrepræsentationen i Region Hovedstaden er det dog vigtigt at bemærke, at der også findes potentielle børskandidater i resten af landet, om end i et mere begrænset antal.

Stor koncentration af IPO-kandidater i hovedstaden



Figur 3 Virksomheder fordelt på regioner

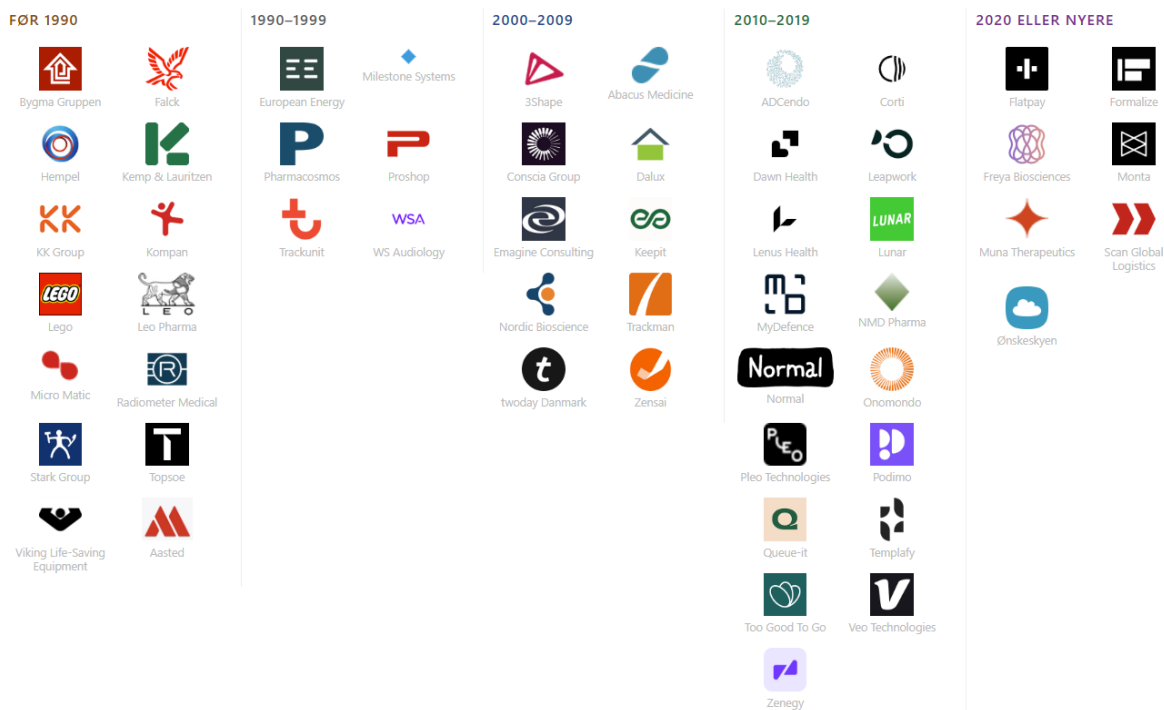
⁵ Danmarks Statistik: <https://www.statistikbanken.dk/20346>, FGF6. Senest tilgængelige data er for 2024.

IPO-kandidatfeltet rummer både nyere og mere etablerede virksomheder

Virksomhedernes etableringsår viser, at børskandidatfeltet spænder over flere årtier, med en overvægt af virksomheder etableret efter år 2000. Fordelingen afspejler ikke nødvendigvis forskelle i børsmodenhed, men snarere at analysen omfatter virksomheder med forskellige ejerstrategier, kapitalbehov og udviklingsforløb.

Analysen inkluderer således også virksomheder, som har en størrelse, modenhed og markedsposition, der gør dem børrelevant, men som ikke nødvendigvis har et aktuelt kapitalbehov eller en konkret ambition om børsnotering. Blandt de mere etablerede virksomheder kan der være selskaber, som historisk har valgt andre ejer- og finansieringsveje, men som fortsat kan være relevante for børsmarkedet, hvis deres strategiske prioriteringer ændrer sig.

Samlet set peger det på, at kandidatfeltet ikke alene omfatter nyere vækstvirksomheder, men også mere etablerede selskaber, der har en størrelse, modenhed og markedsposition, som gør dem børrelevant – også selv om de ind til videre har valgt andre ejer- og finansieringsveje.

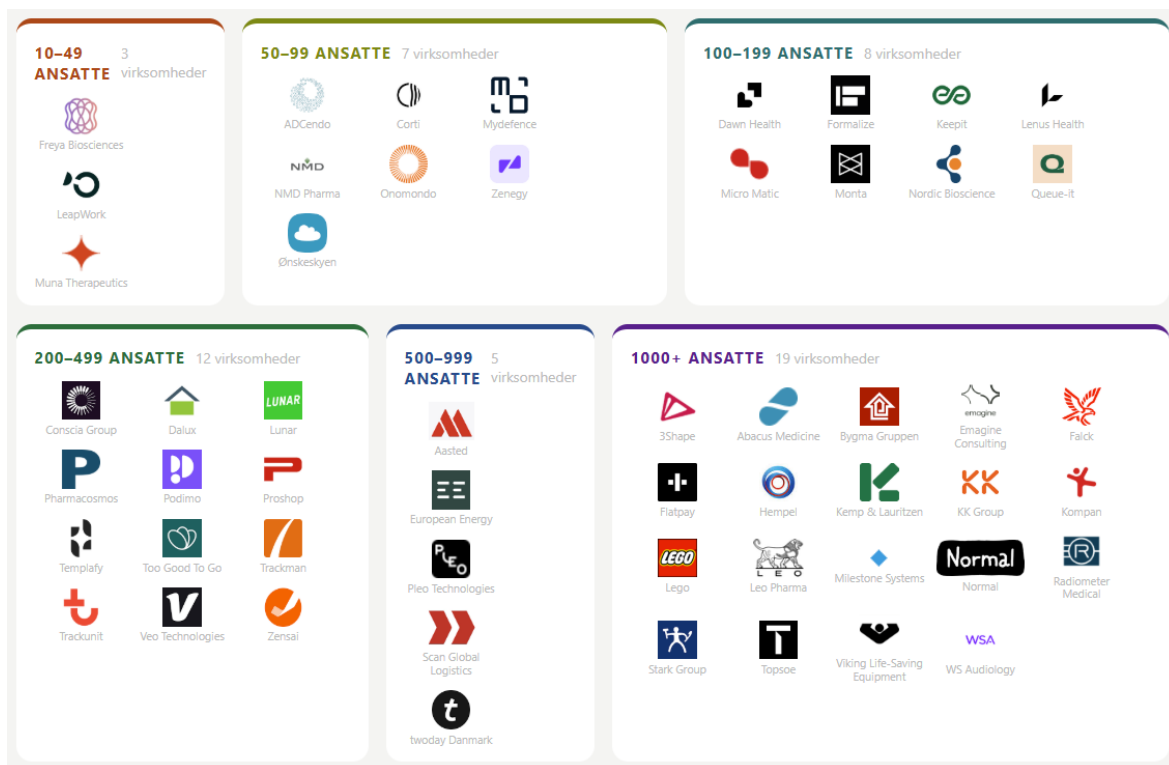


IPO-kandidaterne har typisk mindst 50 ansatte

Fordelingen af IPO-kandidater efter antal medarbejdere viser, at langt størstedelen af virksomhederne har mindst 50 ansatte. Kun 3 ud af 54 virksomheder ligger under denne grænse.

Tyngden i feltet findes blandt virksomheder med 50–499 medarbejdere, som samlet udgør den største gruppe. Samtidig er der også en betydelig andel større virksomheder – herunder både virksomheder med 500–999 ansatte og en gruppe med over 1.000 ansatte.

Samlet set peger fordelingen på, at en vis organisatorisk og forretningsmæssig skala – ofte svarende til mindst 50 ansatte – typisk er til stede blandt de identificerede IPO-kandidater. Det understreger, at børsen ikke kun er relevant for de allerstørste virksomheder, men også for vækstvirksomheder, der har opnået en vis størrelse og modenhed.



Børskandidatlisten

De 54 virksomheder, der er blevet identificeret som potentielle børskandidater, fremgår af listen nedenfor sammen med en række karakteristika for virksomhederne.

Virksomhed	Region	Antal ansatte	Om-sætning, mio. DKK	Venture kapital rejst, mio. DKK	Ejertype	Branche	Om virksomheden
3SHAPE	Hovedstaden	1000+	3.316		Familie/stifter	Liberale, videnskabelige og tekniske tjenesteydelser	3Shape udvikler avancerede 3D-scannere og software til tandlæger og høreapparatindustrien. Deres løsninger gør det muligt at tage digitale aftryk og designe tandproteser hurtigt og præcist. Virksomheden er globalt førende inden for digital tandteknologi. Produkterne bruges i klinikker og laboratorier verden over.
AASTED	Hovedstaden	500-999	1.087		Familie/stifter	Industri	Aasted producerer maskiner til chokolade-, bageri- og konfektindustrien. De leverer udstyr til temperering, støbning og overtræk af chokoladeprodukter. Virksomheden har mange års erfaring og en stærk global kundebase. Deres løsninger hjælper producenter med at optimere kvalitet og effektivitet.
ABACUS MEDICINE	Hovedstaden	1000+	8.843		Familie/stifter	Handel	Abacus Medicine arbejder med parallelimport og distribution af medicin i Europa. De køber og sælger lægemidler på tværs af lande for at sikre bedre tilgængelighed. Virksomheden bidrager til mere effektive og stabile forsyningskæder. De samarbejder med apoteker, hospitaler og grossister.
ADCENDO	Hovedstaden	50-99	Ej oplyst	1.656	Venture	Liberale, videnskabelige og tekniske tjenesteydelser	ADCendo er en biotekvirksomhed, der udvikler målrettede kræftbehandlinger. De anvender antistof-drug conjugates til at angribe kræftceller mere præcist. Fokus er på svære kræftformer med stort behandlingsbehov. Målet er at forbedre overlevelse og livskvalitet for patienter.
BYGMA GRUPPEN	Hovedstaden	1000+	10.667		Familie/stifter	Handel	Bygma Gruppen er en af Danmarks største leverandører af byggematerialer. De betjener primært professionelle håndværkere og entreprenører. Virksomheden driver mange trælasthandlere og byggebrancher. De tilbyder også rådgivning og logistikløsninger til byggeprojekter.

Virksomhed	Region	Antal ansatte	Om-sætning, mio. DKK	Venture kapital rejst, mio. DKK	Ejertype	Branche	Om virksomheden
CONSCIA GROUP	Hovedstaden	200-499	5.701		Private Equity	Information og kommunikation	Conscia Group leverer sikre netværks- og IT-infrastrukturløsninger. De hjælper virksomheder med at designe, implementere og drifte komplekse systemer. Fokus er på cybersikkerhed, cloud og netværk. Deres kunder er ofte store organisationer og offentlige institutioner.
CORTI	Hovedstaden	50-99	Ej oplyst	602	Venture	Information og kommunikation	Corti udvikler AI-løsninger til sundhedssektoren. Teknologien analyserer patientopkald og hjælper med hurtigere og mere præcise diagnoser. De arbejder især med akutberedskab og telemedicin. Målet er at forbedre patientbehandling og reducere fejl.
DALUX	Hovedstaden	200-499	Ej oplyst		Familie/stifter	Information og kommunikation	Dalux laver software til byggebranchen med fokus på BIM og digital projektstyring. Platformen bruges til at planlægge, udføre og dokumentere byggeprojekter. Den er kendt for brugervenlighed og mobil adgang. Dalux anvendes af entreprenører, rådgivere og bygherrer.
DAWN HEALTH	Hovedstaden	100-199	Ej oplyst	246	Venture	Information og kommunikation	Dawn Health udvikler digitale sundhedsløsninger og apps. De samarbejder med life science-virksomheder om patientcentrerede produkter. Løsningerne hjælper med behandling, monitorering og patientengagement. De opererer internationalt med fokus på kroniske sygdomme.
EMAGINE CONSULTING	Hovedstaden	1000+	3.697		Private Equity	Information og kommunikation	Emagine Consulting leverer it- og management-konsulenter til virksomheder. De matcher specialister med projekter inden for digital transformation. Virksomheden arbejder på tværs af brancher og markeder i Europa. De fokuserer på fleksible og skalerbare konsulentløsninger.
EUROPEAN ENERGY	Hovedstaden	500-999	380		Familie/stifter	Energiforsyning	European Energy udvikler og driver projekter inden for vedvarende energi. De arbejder med sol- og vindenergi samt Power-to-X løsninger. Virksomheden bidrager til den grønne omstilling globalt. De håndterer hele værdikæden fra udvikling til drift.
FALCK	Hovedstaden	1000+	1.123		Fond	Sundhedsvæsen og sociale foranstaltninger	Falck leverer rednings- og sundhedsservices globalt. De tilbyder ambulancekørsel, brandbekæmpelse og sundheds løsninger. Virksomheden har fokus på sikkerhed og hurtig respons. Falck opererer i mange lande og sektorer.



Virksomhed	Region	Antal ansatte	Om-sætning, mio. DKK	Venture kapital rejst, mio. DKK	Ejertype	Branche	Om virksomheden
FLATPAY	Hovedstaden	1000+	Ej oplyst	1.987	Venture	Information og kommunikation	Flatpay tilbyder betalingsløsninger til små og mellemstore virksomheder. De fokuserer på enkle og gennemsigtige priser uden skjulte gebyrer. Deres produkter inkluderer betalingsterminaler og software. Målet er at gøre betalinger nemmere for virksomheder.
FORMALIZE	Midtjylland	100-199	Ej oplyst	378	Venture	Information og kommunikation	Formalize udvikler software til governance, risk og compliance. Platformen hjælper virksomheder med at håndtere regler og sikkerhed. De automatiserer processer som ISO-certificering og databeskyttelse. Fokus er på brugervenlighed og effektivisering.
FREYA BIOSCIENCES	Hovedstaden	10-19	Ej oplyst	344	Venture	Industri	Freya Biosciences er en biotekvirksomhed, der arbejder med mikrobiom-baserede behandlinger. De udvikler terapier til kvinders sundhed. Fokus er på bakteriers rolle i sygdomme. Målet er at skabe nye behandlingsmuligheder.
HEMPEL	Hovedstaden	1000+	2.185		Fond	Handel	Hempel producerer maling og coatings til industri og skibsfart. Produkterne beskytter overflader mod slid og korrosion. Virksomheden opererer globalt med stærk teknisk ekspertise. De arbejder også med bæredygtige løsninger.
KEEPIT	Hovedstaden	100-199	349	540	Venture	Information og kommunikation	Keepit leverer cloud-baseret backup og databeskyttelse. De beskytter virksomheders data i SaaS-applikationer. Løsningen sikrer hurtig gendannelse ved datatab. De har fokus på sikkerhed og compliance.
KEMP & LAURITZEN	Hovedstaden	1000+	4.752		Fond	Bygge og anlæg	Kemp & Lauritzen leverer tekniske installationer til byggeri og industri. De arbejder med el, VVS og energioptimering. Virksomheden deltager i store byggeprojekter. De fokuserer også på bæredygtige løsninger.
KK GROUP	Midtjylland	1000+	4.533		Private Equity (AP Møller Holding)	Industri	KK Group (tidligere KK Wind Solutions) leverer systemer og service til vindmølleindustrien. De udvikler elektriske og kontrolsystemer til vindmøller. Virksomheden understøtter den globale energitransition. De arbejder tæt med turbineproducenter.
KOMPAN	Syddanmark	1000+	3.455		Private Equity	Industri	Kompan designer og producerer legepladsudstyr. Deres produkter bruges i parker, skoler og byrum. De fokuserer på leg, læring og fysisk aktivitet. Virksomheden er globalt til stede.



Virksomhed	Region	Antal ansatte	Omsætning, mio. DKK	Venture kapital rejst, mio. DKK	Ejertype	Branche	Om virksomheden
LEAPWORK	Hovedstaden	20-49	Ej oplyst	456	Venture	Information og kommunikation	LeapWork udvikler software til automatisering af test og processer. Platformen er kodefri og let at bruge. Den hjælper virksomheder med at effektivisere IT-arbejde. Fokus er på digital transformation.
LEGO	Syddanmark	1000+	55.590		Familie/stifter	Industri	Lego producerer legetøj baseret på klodser og kreative byggesystemer. Deres produkter fremmer leg og læring. Virksomheden er en af verdens mest kendte brands. De arbejder også med digitale oplevelser.
LENUS	Hovedstaden	100-199	335	587	Venture	Information og kommunikation	Lenus Health tilbyder digitale løsninger til sundhed og coaching. Platformen bruges af coaches til at hjælpe klienter med livsstilsændringer. De fokuserer på data og personalisering. Målet er at forbedre sundhed gennem teknologi.
LEO PHARMA	Hovedstaden	1000+	13.499		Fond	Industri	Leo Pharma udvikler medicin til dermatologi. De fokuserer på hudsygdomme som psoriasis og eksem. Virksomheden har global tilstedeværelse. De investerer i forskning og innovation.
LUNAR	Midtjylland	200-499	Ej oplyst	4.051	Venture	Finansierings- og forsikringsvirksomhed	Lunar er en digital bank med fokus på mobilbank. De tilbyder finansielle tjenester til privatpersoner og virksomheder. Platformen er app-baseret og brugervenlig. De udfordrer traditionelle banker.
MICRO MATIC	Syddanmark	100-199	2.657		Familie/stifter	Industri	Micro Matic producerer udstyr til tapning af drikkevarer. De leverer løsninger til øl og sodavand. Produkterne bruges i barer og restauranter. Virksomheden opererer globalt.
MILESTONE SYSTEMS	Hovedstaden	1000+	1.835		Datterselskab	Information og kommunikation	Milestone Systems udvikler videostyringssoftware. Løsningerne bruges til overvågning og sikkerhed. De arbejder med åbne platforme og integration. Kunderne spænder fra små virksomheder til store organisationer.
MONTA	Hovedstaden	100-199	Ej oplyst	966	Venture	Information og kommunikation	Monta udvikler software til opladning af elbiler. Platformen forbinder ladestander og brugere. De understøtter energistyring og betaling. Målet er at fremme elektrisk mobilitet.
MUNA HERAPEUTICS	Hovedstaden	20-49	Ej oplyst	466	Venture	Industri	Muna Therapeutics forsker i behandling af neurodegenerative sygdomme. De arbejder med hjernesygdomme som Alzheimers. Fokus er på nye biologiske mål. Målet er at udvikle effektive terapier.



Virksomhed	Region	Antal ansatte	Om-sætning, mio. DKK	Venture kapital rejst, mio. DKK	Ejertype	Branche	Om virksomheden
MYDEFENCE	Nordjylland	50-99	Ej oplyst		Venture	Liberale, videnskabelige og tekniske tjenesteydelser	MyDefence udvikler teknologi til beskyttelse mod droner. De leverer løsninger til militær og sikkerhed. Produkterne kan opdage og neutralisere droner. Fokus er på sikkerhed og innovation.
NMD PHARMA	Midtjylland	50-99	Ej oplyst	1.120	Venture	Liberale, videnskabelige og tekniske tjenesteydelser	NMD Pharma udvikler medicin til neuromuskulære sygdomme. De arbejder med ionkanaler som behandlingsmål. Fokus er på sjældne sygdomme. Målet er at forbedre patienters funktionsevne.
NORDIC BIOSCIENCE	Hovedstaden	100-199	325		Familie/stifter	Liberale, videnskabelige og tekniske tjenesteydelser	Nordic Bioscience forsker i biomarkører og sygdomsforståelse. De udvikler diagnostiske værktøjer og lægemidler. Fokus er på kroniske sygdomme. De samarbejder med globale partnere.
NORMAL	Midtjylland	1000+	11.009		Private Equity (Heartland)	Handel	Normal driver detailbutikker med dagligvarer og husholdningsprodukter. De tilbyder kendte mærker til lave priser. Butikkerne findes i flere europæiske lande. Konceptet er enkelt og effektivt.
ONOMONDO	Hovedstaden	50-99	Ej oplyst	196	Venture	Information og kommunikation	Onomondo leverer IoT-forbindelse globalt. De tilbyder SIM-løsninger til enheder. Platformen gør det nemt at håndtere forbindelser. Fokus er på skalerbarhed og fleksibilitet.
ØNSKESKYEN	Hovedstaden	50-99	Ej oplyst		Venture	Information og kommunikation	Ønskeskyen er en digital ønskeliste-plattform. Brugere kan samle ønsker fra forskellige webshops. Den bruges ofte til gaveplanlægning. Platformen gør deling nemt.
PHARMACOS MOS	Sjælland	200-499	2.623		Familie/stifter	Industri	Pharmacosmos udvikler og producerer lægemidler til behandling af jernmangel. De leverer produkter til hospitaler og klinikker. Virksomheden har global rækkevidde. Fokus er på kvalitet og patientbehandling.
PLEO TECHNOLOGIES	Hovedstaden	500-999	410	2.738	Venture	Information og kommunikation	Pleo tilbyder firmakort og udgiftsstyring. Platformen hjælper virksomheder med at holde styr på udgifter. Den automatiserer bogføring og rapportering. Fokus er på brugervenlighed.
PODIMO	Hovedstaden	200-499	Ej oplyst	1.515	Venture	Information og kommunikation	Podimo er en platform for podcasts og lydindhold. De tilbyder abonnement med eksklusivt indhold. Virksomheden samarbejder med creators. Målet er at skabe en bedre lydoplevelse.

Virksomhed	Region	Antal ansatte	Om-sætning, mio. DKK	Venture kapital rejst, mio. DKK	Ejertype	Branche	Om virksomheden
PROSHOP	Midtjylland	200-499	4.463		Familie/stifter	Handel	Proshop er en online forhandler af elektronik og IT-udstyr. De tilbyder et bredt sortiment til private og virksomheder. Fokus er på hurtig levering og konkurrencedygtige priser. De opererer i flere lande.
QUEUE-IT	Hovedstaden	100-199	Ej oplyst		Private Equity	Information og kommunikation	Queue-it udvikler virtuelle køsystemer. De hjælper websites med at håndtere høj trafik. Løsningen bruges ved lanceringer og billetsalg. Målet er at sikre stabil adgang.
RADIOMETER MEDICAL	Hovedstaden	1000+	5.857		Datterselskab	Industri	Radiometer udvikler medicinsk udstyr til blodanalyse. Produkterne bruges på hospitaler. De hjælper med hurtige og præcise diagnoser. Fokus er på kritisk pleje.
SCAN GLOBAL LOGISTICS	Hovedstaden	500-999	2.383		Private Equity	Transport og lager	Scan Global Logistics A/S er en logistikvirksomhed, der tilbyder globale transport- og supply chain-løsninger via luft, sø, vej og jernbane til virksomheder verden over.
STARK	Midtjylland	1000+	9.929		Private Equity	Handel	Stark Group er en distributør af byggematerialer i Europa. De leverer til professionelle kunder. Virksomheden driver mange byggemarkeder. Fokus er på effektiv distribution.
TEMPLAFY	Hovedstaden	200-499	Ej oplyst	742	Venture	Information og kommunikation	Templafy udvikler software til dokumentstyring og branding. Platformen sikrer ensartet kommunikation. Den integreres med arbejdsprocesser. Fokus er på effektivitet.
TOO GOOD TO GO	Hovedstaden	200-499	725	190	Venture	Handel	Too Good To Go bekæmper madspild gennem en app. Brugere kan købe overskudsmad fra butikker og restauranter. Virksomheden arbejder for bæredygtighed. De opererer i mange lande.
TOPSOE	Hovedstaden	1000+	8.373		Familie/stifter	Liberale, videnskabelige og tekniske tjenesteydelser	Topsoe udvikler katalysatorer og teknologi til energiindustrien. De arbejder med grøn energi og brint. Virksomheden bidrager til klimamål. Fokus er på innovation.
TRACKMAN	Hovedstaden	200-499	1.279		Familie/stifter	Industri	Trackman udvikler teknologi til sportsanalyse, især golf. De bruger radar til at måle præstationer. Produkterne bruges af professionelle og amatører. De tilbyder også virtuelle oplevelser.

Virksomhed	Region	Antal ansatte	Om-sætning, mio. DKK	Venture kapital rejst, mio. DKK	Ejertype	Branche	Om virksomheden
TRACKUNIT	Nordjylland	200-499	Ej oplyst		Private Equity	Information og kommunikation	Trackunit leverer IoT-løsninger til byggeudstyr. De forbinder maskiner og data. Platformen forbedrer drift og sikkerhed. Fokus er på digitalisering.
TWODAY DANMARK	Hovedstaden	500-999	963 DKK		Private Equity	Information og kommunikation	Twoday Danmark leverer it- og softwareløsninger. De hjælper virksomheder med digital transformation. Virksomheden arbejder med både private og offentlige kunder. Fokus er på teknologi og rådgivning.
VEO TECHNOLOGIES	Hovedstaden	200-499	446	902	Venture	Information og kommunikation	Veo Technologies udvikler AI-kameraer til sportsoptagelse. Systemet optager og analyserer kampe automatisk. Det bruges af klubber og trænere. Fokus er på tilgængelighed.
VIKING LIFE-SAVING EQUIPMENT	Syddanmark	1000+	1.785		Familie/stifter	Industri	Viking producerer sikkerhedsudstyr til maritime formål. De leverer redningsflåder og dragter. Produkterne bruges globalt. Fokus er på sikkerhed til søs.
WS AUDIOLOGY	Hovedstaden	1000+	1.893		Private Equity	Industri	WS Audiology udvikler høreapparater og lydløsninger. De kombinerer teknologi og sundhed. Produkterne forbedrer livskvalitet. Virksomheden er global.
ZENEGY	Hovedstaden	50-99	Ej oplyst	100	Venture	Information og kommunikation	Zenegy udvikler løn- og HR-software. Platformen automatiserer lønadministration. Den bruges af virksomheder i Norden. Fokus er på brugervenlighed.
ZENSAI	Midtjylland	200-499	Ej oplyst	137	Venture	Information og kommunikation	Zensai udvikler software til læring og medarbejderudvikling. Platformen integreres med Microsoft. Den hjælper med træning og performance. Fokus er på organisationers vækst.

Når potentialet skal blive til børsnoteringer

Danmark har et stærkt felt af virksomheder med ambitioner, innovationskraft og potentiale til at tage næste skridt. Det afgørende spørgsmål er, om Danmark også kan tilbyde en kapitalvej, der gør det attraktivt at tage det næste skridt hér i landet. Det er i dette spændingsfelt, at børsmarkedet får sin betydning. En børsnotering handler ikke kun om finansiering, men også om, hvor ejerskab, beslutningskraft, arbejdspladser og fremtidig værdiskabelse bliver forankret, når virksomheder vokser sig større.

FBV har i tre analyser om det danske børsmarked peget på, at et stærkt børsmarked er en vigtig del af den infrastruktur, som skal gøre det muligt for danske virksomheder at vækste med base i Danmark. Når børsen fungerer godt, giver den virksomheder adgang til langsigtet kapital, en bredere ejerkreds og større synlighed. Samtidig øger den muligheden for at finansiere næste vækstfase uden nødvendigvis at opgive ejerskab, sælge sig til udenlandske ejere eller flytte hele eller centrale dele af forretningen ud af landet. Et stærkt børsmarked handler derfor også om vækst, ejerskab, knowhow, skatteindtægter, arbejdspladser og værdiskabelse i Danmark.

Erfaringen fra andre markeder viser, at stærke børsmarkeder ikke alene skabes af dygtige virksomheder. De opstår, når adgang til kapital, investorkultur og vilkårene omkring børsen understøtter, at børsen bliver en naturlig og konkurrencedygtig del af virksomheders udviklingsrejse. Det gælder i markeder, hvor flere private investorer deltager aktivt, hvor pensionskapital i højere grad finder vej til hjemlige aktier, og hvor virksomheder oplever børsen som et reelt alternativ til andre kapitalveje. Pointen er ikke, at Danmark skal kopiere andre lande én til én, men at velfungerende børsmarkeder kræver bevidste valg og langsigtede prioriteringer.

Hvis danske virksomheder skal opleve børsen som en attraktiv kapitalvej, kræver det, at en række forhold spiller sammen. De vigtigste indsatsområder kan samles i tre greb: (se næste side)

Tre greb, der kan løfte det danske børsmarked

Foreningen af Børsnoterede Virksomheder har i tre rapporter⁶ peget på tre overordnede målsætninger for at styrke børsen som kapitalvej:

Fjern forhindringer og gør det mere attraktivt for **pensionselskaberne** at investere bredere i danske børsnoterede virksomheder, for at øge kapitalen i det danske aktiemarked

Giv danskerne **bedre opsparingsmuligheder** ved at **sænke aktieskatten** og forbedre **aktiesparekontoen**, for at øge efterspørgslen og styrke likviditeten i aktiemarkedet

Gør det mere attraktivt for virksomheder at **blive og være børsnoteret**, for at øge antallet af børsnoterede virksomheder, skabe fremtidens jobs og forankre flere virksomheder

Målet er ikke flere børsnoteringer i sig selv, men at flere stærke virksomheder oplever børsen som en attraktiv og reel kapitalvej i deres videre udvikling.

Danmark har allerede mange af de virksomheder, den kapital og de kompetencer, der skal til for at skabe et stærkere børsmarked. Opgaven er ikke at starte forfra, men at bringe de eksisterende styrker bedre i spil. Lykkes det, kan børsen blive en mere attraktiv vækstvej for danske virksomheder — og en vej til at fastholde mere værdiskabelse, arbejdspladser, knowhow og ejerskab i Danmark.

⁶ Læs mere om de konkrete forslag i FBV's tre rapporter: <https://www.fbv.dk/rapporter-og-analyser>.

Metode

FBV's børskandidat-analyse har til formål at identificere et kvalificeret felt af danske virksomheder, som kan være relevante IPO-kandidater i perioden 2026–2030. Formålet er ikke at forudsige konkrete børsnoteringer, men at tegne et systematisk og markedsnært billede af, hvor i dansk erhvervsliv de mest oplagte kandidater til børsmarkedet kan findes. Metoden kombinerer derfor en bred kortlægning af danske virksomheder med input fra rådgivere og andre aktører med tæt tilknytning til kapitalmarkedet.

Analysen tager udgangspunkt i en kortlægning af et bredt univers af danske virksomheder baseret på en række overordnede kriterier og forskellige kilder, herunder vækst- og erhvervslistes⁷ samt input fra dele af det danske vækst- og børsøkosystem. På den baggrund har FBV foretaget en første screening og udarbejdet en bruttoliste på mere end 500 virksomheder, som danner grundlag for den videre analyse.

Bruttolisten er herefter blevet delt med 10 rådgivere og andre aktører i kapitalmarkedsøkosystemet. De er blevet bedt om at pege på de virksomheder, de vurderer som oplagte IPO-kandidater i perioden 2026–2030, og har samtidig haft mulighed for at supplere listen med egne forslag. Analysen bygger derfor ikke alene på synlige vækstindikatorer, men også på markedsindsigt fra aktører med tæt kendskab til virksomheder, kapitalbehov, børsnoteringsovervejelser og investorinteresse. Nogle virksomheder kan have et betydeligt potentiale, men lav sandsynlighed for en børsnotering.

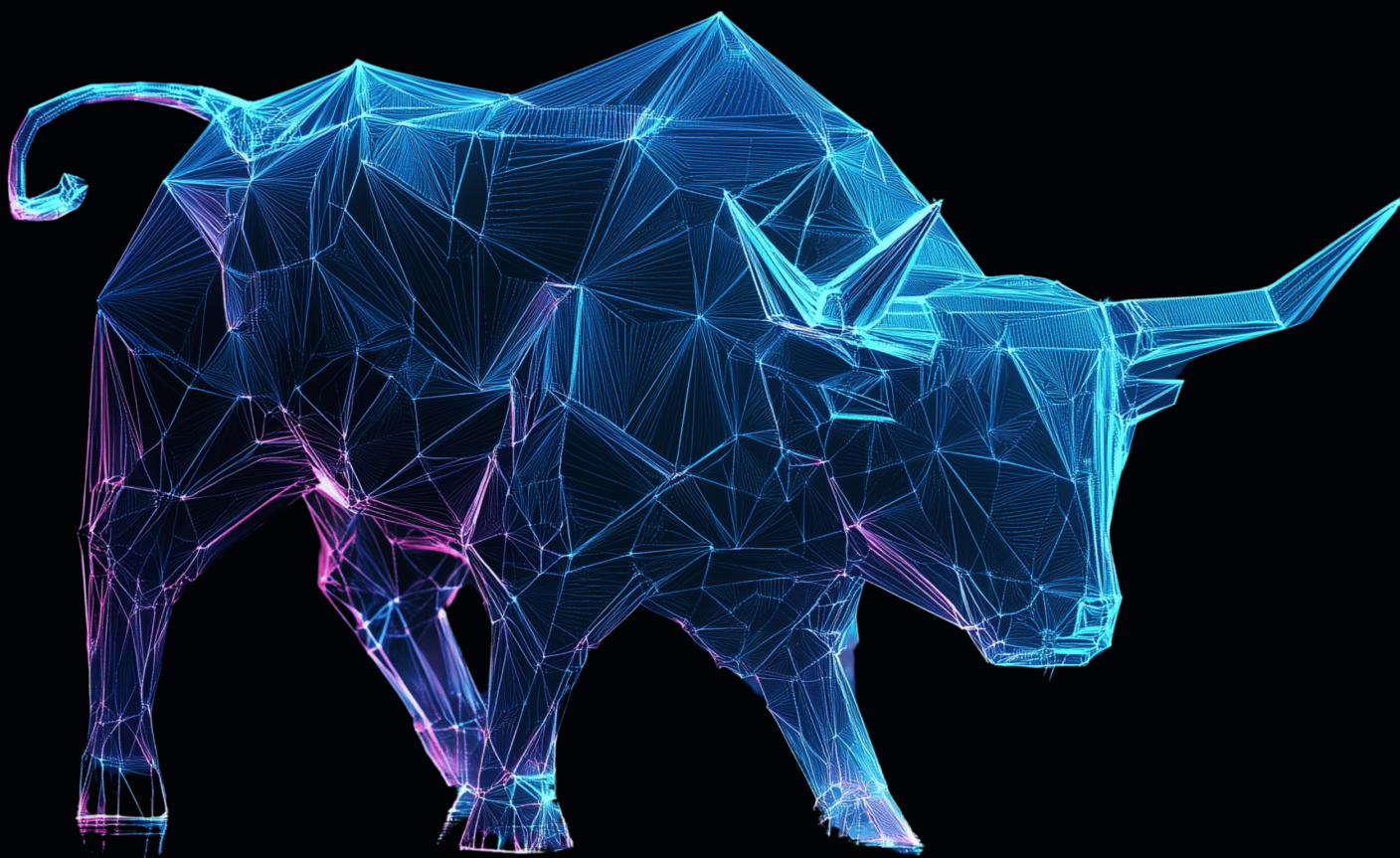
De 54 virksomheder på listen er dem, som flest har peget på, hvor virksomheder som har rejst venturekapital er vægtet en smule højere.

Analysen hviler dermed på en kombination af en indledende screening og efterfølgende input fra markedet. Resultatet er ikke en facitliste over kommende børsnoteringer, men en analyse af det felt, hvor næste generation af danske børsnoterede virksomheder kan opstå. Analysen er ikke en rangering af virksomhederne og siger ikke noget om sandsynligheden for, at den enkelte virksomhed faktisk vil gå på børsen.

Virksomhederne på listen har ikke selv medvirket i analysen, og den afspejler derfor ikke virksomhedernes egne planer eller ønsker om børsnotering. Oplysninger om virksomhederne er udelukkende baseret på offentligt tilgængelige kilder samt input fra markedsaktører.

⁷ Som eksempelvis EY Entrepreneur of the Year, Børsens Gazelleliste, Nordic Startup Awards, Computerworld top 100, Deloitte Technology Fast 50, Børsen top 1000 selskaber, EIFO Ventureliste og lignende vækstlister samt input fra økosystemet omkring.

Kan en
børsnotering
blive relevant
for din
virksomhed?



Deltag i **IPO Intro** eller **IPO Academy**

ipo-programme.fbv.dk

Part of Founders Growth Club



Supported by:



FORENINGEN AF
**BØRSNOTEREDE
VIRKSOMHEDER**
UDVIKLING & VÆKST PÅ BØRSEN

Om FBV – Foreningen af Børsnoterede Virksomheder

FBV – Foreningen af Børsnoterede Virksomheder – er en interesseorganisation, der repræsenterer børsnoterede virksomheder i Danmark på tværs af brancher og markedssegmenter. FBV arbejder for at styrke rammevilkårene for danske børsnoterede selskaber og for et velfungerende, konkurrencedygtigt og attraktivt dansk kapitalmarked.

Foreningen bidrager aktivt til den offentlige debat og den politiske proces med analyser, anbefalinger og dialog med beslutningstagere, myndigheder og markedsaktører med det formål at fremme vækst, værdiskabelse, transparens og langsigtet forankring af virksomheder og arbejdspladser i Danmark.

Højbro Plads 10
1200 København K
www.fbv.dk